

## Weiterbildung zur/zum „Foreign Trade Manager/-in (IHK)“

Ohne einschlägig spezialisierte Fachkräfte kann der Außenhandel in einem global agierenden Unternehmen nicht erfolgreich abgewickelt werden. Lassen Sie sich daher zum Nutzen ihres Unternehmens im Rahmen des IHK-Zertifikatslehrgangs zum Foreign Trade Manager/-in (IHK) weiterbilden.

Die KSM bieten in Kooperation mit der IHK Kassel-Marburg zwei jeweils 50-stündige Qualifizierungen im Bereich Außenhandel, die mit einem IHK-Zertifikat abgeschlossen werden.

Die Weiterbildung besteht aus zwei Modulen, einem Basis- und einem Expertenportfolio. Je nach Vorkenntnissen ist ein direkter Einstieg in das Expertenportfolio möglich.

**Basisportfolio:** Für neue bzw. zukünftige Mitarbeiter in den Bereichen Export, Import, Zoll, Versand, Disposition, bzw. Querschnittsabteilungen, die sich mit internationalem Einkauf und/oder Vertrieb beschäftigen ist der Einstieg in dieses Portfolio gedacht.

**Expertenportfolio:** Für neue bzw. zukünftige Mitarbeiter aus den Bereichen Export, Import, Zoll, Versand, Disposition, bzw. Querschnittsabteilungen, die sich mit internationalem Einkauf und/oder Vertrieb beschäftigen und die über eine einschlägige kaufmännische Ausbildung in den Bereichen Industrie, Groß- und Außenhandel, Spedition o. ä. verfügen bzw. über (Grund-)Kenntnisse in den relevanten Themen.

Bei Rückfragen zur Wahl des richtigen Portfolios in Ihrem konkreten Fall, wenden Sie sich bitte an uns.

## Kontakt



**Kaufmännische Schulen der  
Universitätsstadt Marburg  
Leopold-Lucas-Straße 20  
35037 Marburg**

**Anna Gewiese  
Leiterin der Abteilung I  
E-Mail: [anna.gewiese@ksm-mr.de](mailto:anna.gewiese@ksm-mr.de)**

**Sören Widdrus  
Koordinator für die Zertifikatslehrgänge „Foreign  
Trade Manager/-in“ (IHK) sowie „Online-Marketing  
und Webshop-Management“ (IHK)  
E-Mail: [soeren.widdrus@ksm-mr.de](mailto:soeren.widdrus@ksm-mr.de)**

Telefon: 06421 201-1710  
Telefax: 06421 201-1427

E-Mail: [ksm@marburg-schulen.de](mailto:ksm@marburg-schulen.de)  
Website: [www.ksm-mr.de](http://www.ksm-mr.de)



Ansprechpartner beim Kooperationspartner dieses Zertifikatslehrgangs:

**IHK Kassel-Marburg  
Dr. Roswitha Wöllenstein  
Kurfürstenstraße 9 | 34117 Kassel  
Telefon: 0561 7891-311  
E-Mail: [woellenstein@kassel.ihk.de](mailto:woellenstein@kassel.ihk.de)**

## Kaufmännische Schulen der Universitätsstadt Marburg



## Berufsbegleitende Weiterbildung „Foreign Trade Manager/-in (IHK)“



## Abschluss

IHK-Zertifikat „Foreign Trade Manager/-in (IHK)“ der IHK Kassel-Marburg

## Dauer der Weiterbildung

Jeweils 50 Stunden für das Basis- sowie für das Expertenportfolio.

## Beginn/Dauer

Jährlich von Oktober bis Februar des Folgejahres. Die konkreten Termine sind jeweils ab August online über unsere Website einsehbar.

Die Veranstaltungen eines Moduls finden an 6 Freitagen (ganztags) statt.

## Prüfung

Eine Präsentation eines (betrieblichen) Problems mit anschließendem Kolloquium von insgesamt 30-minütiger Dauer. Alternative Prüfungsleistungen in Form eines veröffentlichten Fachartikels in einer Fachzeitschrift o. ä. sind nach Absprache möglich.

## Kosten

Die Kosten betragen 190 € und beinhalten die Teilnahme an allen Präsenzveranstaltungen, kostenlose Getränke, Kaffee und Gebäck sowie Teilnehmerunterlagen und kostenloser Nutzung des Parkplatzes der KSM.

## Inhalte des Basisportfolios

### Import-Export I

- Wichtige Dokumente für die Abwicklung internationaler Geschäfte
- Abläufe bei der zollrechtlichen Ausfuhr
- EU-Binnenmarkt

### Logistics & Supply Chain I

- Planung von Transportlösungen
- Lagerungsprozesse

### Finance

- Zahlungsformen und Zahlungsbedingungen im Außenhandel
- Finanzierung im Auslandsgeschäft
- Sicherungs- und Risikomanagementsysteme

### International Sales I

- Informationsbeschaffung und Marktbeurteilung
- Marktbeobachtung
- Motive und Marktziele
- Internationaler Marketing-Mix

### Business Communication

- Geschäftliche Korrespondenz rezeptiv und produktiv
- Telefonische Kommunikation
- Fachvokabular und Wortschatz für Small-Talk
- Wahrnehmen und Reflektieren kultureller Präferenzen

## Inhalte des Expertenportfolios

### Import-Export II

- Weitere Dokumente für die Abwicklung internationaler Geschäfte
- Internationale Transportversicherungsbedingungen und -klauseln anwenden
- Besonderheiten bei der zollrechtlichen Ausfuhr und der Einfuhr
- Warenlieferungen im EU-Binnenmarkt
- Warenursprung und Präferenzen

### Finance & Risk-Management

- Zahlungsabwicklungsinstrumente im Außenhandel
- Finanzierungsarten
- Sicherungsinstrumente

### Logistics & Supply Chain II

- Lieferkettenmanagement
- Transportlogistik und Transportlösungsmanagement

### International Sales II

- Anpassung der Vertriebsaktivitäten an Markt- und Kundenanforderungen
- Unterstützen von Kundenakquise und Kundenpflege

### Intercultural Competence

- Erfolgreich interkulturell agieren
- Interkulturelle Kompetenz (gewähltes Zielland)